

Покана за семинар

“Как да продадем нашия бизнес на максимална стойност”

Един различен подход

10 юни, 2009 г., сряда, 09:30 – 12:30 ч.

В сградата на БТПП (Българска търговско-промишлена палата)
Ул. “Искър” No 9, София 1058

- Как да продадем нашия бизнес – разбулване на мистерията
- Фактори, които влияят върху стойността на нашия бизнес
- Фактори, които не влияят върху стойността на нашия бизнес
- Фатални грешки на традиционното разбиране за бизнеса
- Защо продажбата на една фирма не е счетоводен въпрос
- Четирите основни съображения
- Методи за оценка и кога да ги пренебрегнем
- Пет практически стъпки за намиране на правилния купувач
- Мотивацията на купувача и нейният ефект върху цената
- Необходимостта от избор
- Как да създадем възможност за избор
- Спазване на конфиденциалност



Семинарът е популярен по цял свят и е предназначен за собственици и акционери във фирми. Ще бъде представен за втори път в БТПП от г-н Мехмет Соьер от BCMS Corporate. Над 50 български бизнес представители взеха участие в първото му издание в България. Семинарът се предлага безплатно от BCMS Corporate, а таксата от 72 лв. (вкл. ДДС) покрива само административните разходи на БТПП.

За нас ще бъде удоволствие да се срещнем на този семинар. За да се запишете, моля обадете се на телефон: 02/8117 421 и 8117 489 или посетете сайта:

http://bccci.bg/payment_bccci/index.php?act=semview&id=88

Участниците в семинара имат право на безплатна консултация след обучението!

За допълнителна информация за семинара, можете да се свържете с г-жа Кети Ангелова, тел: 0888/ 356585 или изпратете имейл на адрес: angelova@bcmsaka.com.

BCMS Corporate
Mediterraenean Office

Aka A.S. Anadoluhisari, Goksu Evleri Villa A6/A Beykoz 34815 Istanbul
Tel: +90 216 465 71 76, Fax: +90 216 465 71 75, Email: info@bcmsaka.com
www.bcmscorporate.com

BCMS
CORPORATE