



СЕМИНАР
„РАЗВИТИЕ НА БИЗНЕСА В РАМКИТЕ НА ЕС”

Българска Търговско-Промислена Палата, зала А, 26 ноември 2007, 9:00ч.

П Р О Г Р А М А

9:00: Регистрация на участниците

9:30: Модул 1:

МЕЖДУНАРОДНИ ДОГОВОРИ

Международен договор за покупко-продажба
Начини за разрешаване на противоречията: арбитраж и юрисдикция
Договори за дистрибуция в ЕС: представител и концесия

Лектор: Адв. Виторио Титото – адв. кантора Studio Legale Barel Malvestito & Ass.

10:30 Кафе-пауза

11:00 Модул 2:

МЕЖДУНАРОДЕН МАРКЕТИНГ

Конкурентни стратегии на външните пазари, директен и индиректен износ
Управление на международния маркетинг, продуктови стратегии, политика на цените, канали за дистрибуция, промоция
Как да продаваме в чужбина чрез интернет

Лектор: Алесандро Тозо – Export Manager, Polyglass Europa Sra

13:00 Обяд

14:00 Модул 3:

СТРУКТУРНИ ФОНДОВЕ

Европейските структурни фондове в България
Участие на фирмите във фондовете. Опитът в новоприсъединилите се страни от Източна Европа
Подготовка и разработване на проект по оперативна програма

Лектор: Дияна Динева – консултант по проекти съфинансирани от ЕСФ – Регионално развитие за Италия и ОП Конкурентоспособност и Човешки ресурси за България

16:30 Закриване.